

ZYXEL

Your Networking Ally

Сетевая инфраструктура с управлением из облака



Денис Тяпаев

Глава российского офиса Zyxel



- Тенденции рынка
- Выгода для партнеров
- Потенциал облачных решений
- Решения Zyxel Nebula

ZYXEL

Your Networking Ally

Тенденции рынка





Переход от традиционной модели «**up front**» к модели «**service**»

Модель Up front

- Клиенты платят за оборудование (CAPEX)
- Амортизируют свои активы в течение 3-5 лет

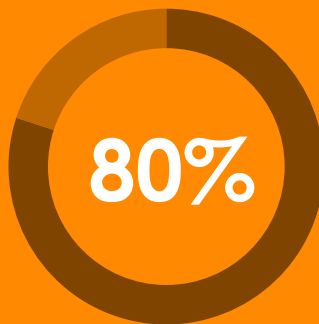
Модель Service

- Интегратор устанавливает оборудование
- Заказчик оплачивает услуги управления сетью
- Затраты можно классифицировать как OPEX



в 2016 году

Более 50% заказчиков
работали на условиях
сервисной модели.



к 2020 году

Доля заказчиков с
сервисной моделью
составит ~80%



ZYXEL

Your Networking Ally

Выгода для партнеров

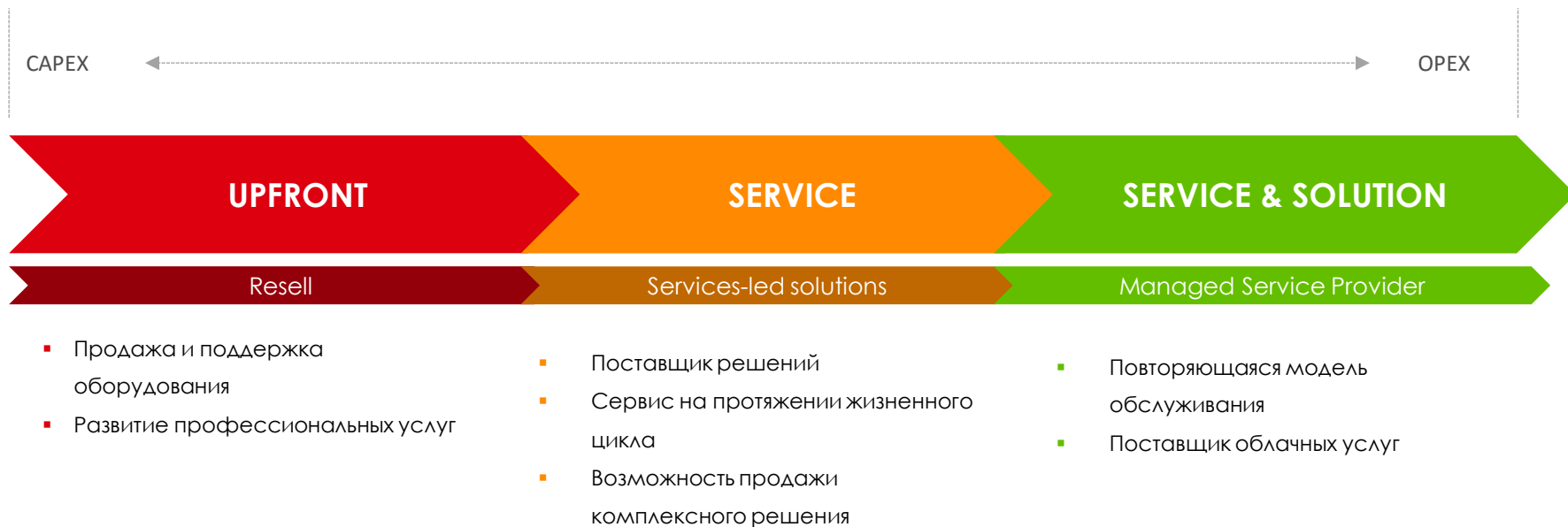


“

Большинство компаний, которые продают оборудование, получают большую часть своего дохода на услугах инсталляции и послепродажной поддержке.

Cloud Networking может помочь перейти от продаж продуктов, к продажам решений и сервисов с постоянным доходом.

Модели бизнеса



Основные виды затрат предприятия

	Капитальные затраты (CAPEX)	Операционные расходы (OPEX)
Цель	Покупка активов с расчетом на несколько лет вперед	Текущие расходы на ведение бизнеса
Оплата	Единовременная оплата всей суммы	Ежемесячно, ежеквартально или ежегодно
Учет	Через 3-5 лет активы амортизируются	В текущем периоде (месяц/квартал/год)
Статья затрат	Собственность/оборудование - амортизация	Эксплуатационные расходы
Налоги	Вычитается с течением времени, когда активы обесцениваются	Вычитается в текущем налоговом году

 Потенциал
облачных
решений?



Переход в облако для управляемой инфраструктуры



38%

Средний рост рынка WLAN за 2013-2018 с облачным управлением составит ~38,8%.



35%

Ожидается, что в 2017 году рынок инфраструктуры и облачных платформ составит \$32 млрд., рост на ~35%.



60%

К 2018 году 60% предприятий будут иметь по меньшей мере половину своей инфраструктуры на облачных платформах.

Сложности сервисной модели:



Большое кол-во
территориально
удаленных офисов у
заказчика



Недостаточное кол-во
специалистов или их
знаний



Сложные сторонние
системы управления



Доп. затраты на
инфраструктуру и
поддержку



Сложная и трудоемкая
диагностика



Сложное подключение к
сетям с несколькими
сайтами / клиентами

Перевод сети в облако позволяет вам:



Быстрое
развертывание



Централизованное
и простое
управление



Сокращение капитальных затрат
на оборудование, обновление ПО
и поддержку



Оплата по мере
роста
(необходимости)



Встроенная
масштабируемость
и избыточность



Доступ к управлению в
любое время в любом
месте



Унифицированность и централизация



Организация /Multi-Site
администрирование.



Обзор состояния
устройств на
отдельных сайтах в
организации.



Поиск
устройств.



Статистика по
трафику в режиме
реального
времени.



Решения Nebula

Nebula Control
Center (NCC)



Точки доступа (NAP)



Коммутаторы (NSW)



Межсетевые
экраны (NSG)



Приложение Nebula
Mobile



ZYXEL

Your Networking Ally